Ficha Técnica do Produto

IDENTIFICAÇÃO

Título:	Pratique - Preço de Vendas				
Código:	BA00000002134	**Cópia:**	0	**Ativo:**	Sim
Código Produto SIAC:		**Descrição do Produto no SIAC:**			
Situação Atual:	Ativo no Sebrae/BA	**Entidade Autora:**	SEBRAE - PARANÁ		
Unidade Autora:		**Unidade Responsável:**	UNIDADE DE GESTÃO DO PORTFÓLIO (UGEP)		

CLASSIFICAÇÃO

Programa:	CONSULTORIA E INSTRUTORIA GERAL	**Instrumento:**	Oficina
Família:		**Grupo:**	
Modalidade:	Presencial	**Foco Temático:**	Finanças
Natureza Serviço:	Instrutoria	**Direitos Autorais:**	OUTROS - SEBRAE
Modelo do Certificado:	Padrão	**Maturidade:**	Intermediária

APLICAÇÃO

Gratuito:	Não	**Grau de Escolaridade:**	ENSINO MÉDIO COMPLETO
Participantes - Mínimo:	10	**Participantes - Máximo:**	25
Quantidade de Encontros:	2	**Observação Quantidade de Encontros:**	02 encontros de 04h
Público Alvo:	ME - Microempresa		
Complemento Publico Alvo:			
Palavras Chaves:	Pratique Preço de venda		
Carga Horária Instrutoria:	02 encontros de 04h		
Carga Horária Consultoria:			
Objetivo:	A oficina tem o propósito de informar e sensibilizar o participante quanto à importância de saber tratar adequadamente o fator preço de venda, utilizando-o como elemento principal para a alavancagem da competitividade e para a obtenção do lucro		
Descrição dos Serviços:			
Conteúdo programático:	Conceito e metodologia para precificação Definição de custo e preço Análise do impoacto os custos e preço no resultado da empresa Estudo de casos e simulação		

Benefícios:	O workshop proporcionará aos participantes, capacitação para conhecer e aplicar metodologias para cálculo dos custos e dos preços de vendas habilitando-os a agirem com segurança, rapidez e precisão nos seus processos de negociação de compra e de venda.
Informações Complementares:	
Descrição Comercial:	Na Oficina Pratique Preço de Vendas, você Empresário de Microempresa conhecerá técnicas de precificação de vendas, desenvolvendo habilidades para planejar e realizar assertivamente o preço de venda de seu produto ou serviço, de forma estruturada e mais confiante. Capacite-se e garanta um futuro melhor para o seu negócio!

PRODUTOS ASSOCIADOS

PRODUTO	DETALHE	TIPO DE RELAÇÃO?	OBRIGATÓRIO?	ATIVO?

ÁREAS DE CONHECIMENTOS

ÁREA DE CONHECIMENTO	DETALHE
Gestão Econômico/Financeira	
Contabilidade Financeira e Fiscal	
Tributação para Pequenos Negócios	

ARQUIVOS ASSOCIADOS

CÓDIGO	VERSÃO	TÍTULO	DETALHE	ATIVO?
0001	2014	Guia do Educador		Sim
0002		Slide		Sim
0003	2014	Anexo- Estrutura gerencial de resultados		Sim
0004	2014	Anexo- Orientação adicional		Sim
0902	2014	Manual do Participante		Sim

GESTORES DO PRODUTO

RESPONSÁVEL	RELAÇÃO	DETALHE
VIVIANE CANNA BRASIL SOUSA	Sebrae - Responsável	

DISPONIBILIZAÇÃO - UNIDADE REGIONAL

Todas as Unidades Regionais:	Sim

UNIDADE REGIONAL	DETALHE

PREVISÃO - RESUMO